

Online webáruház működésének bemutatása érdeklődő kereskedők számára

Történeti áttekintés

Hosszas előkészületek után 2007. áprilisában indítottuk el portálunkon online könyváruházunkat, amelynek legfőbb célja az volt, hogy a vidéken élő szakemberek, intézmények és érdeklődők számára is megkönnyítsük a szakanyagok és egyéb, a témát érintő kiadványok beszerzését.

Kezdeményezésünkhöz először a Mentor Könyvesbolt illetve az Illés Györgyi: Beszéd I. könyv kiadója, az Escript Kft. csatlakozott, majd nem sokkal később a Krasznár és Fiai könyvesbolt is beszállt a közös értékesítésbe, így jelenleg közel 500 szakkönyvet rendelhetnek meg látogatóink portálunkon keresztül.

Általános működés

Online áruházunk tulajdonképpen úgy működik, mint egy piac, vagy egy bevásárlóközpont, ahol több üzlet portékáját vásárolhatjuk meg egy helyen. Ennek vitathatatlan előnye, hogy látogatóinknak nem kell órákat töltenie a termékek keresgélésével, majd azok egyenkénti megrendelésével, hiszen nálunk helyben megtalálja azon kiadványok túlnyomó részét, amelyre mindennapi munkájában szüksége van, vagy érdeklődési körébe beletartozik.

A megrendelés során a vevő és az eladó egyaránt email értesítést kap a megrendelt termékekről, kívánt fizetési módjáról, amelyet természetesen mi is rögzítünk. A termékek további sorsáról, úgymint a fizetés lebonyolítása, termékek kiszállítása, a kereskedő gondoskodik.

Az áruház működése során szerzett tapasztalatok alapján elmondhatjuk, hogy egy jó és megbízható elektronikus boltot sikerült kifejlesztenünk látogatóink nagy meglepedésére. Eljött tehát az ideje, hogy partnereink számát növelve még több kiadványt tegyünk elérhetővé.

Kiknek a jelentkezését várjuk?

Várjuk mindazok jelentkezését, legyenek azok kiadók, szerzők, vagy értékesítési hálózatok, amelyek rendelkeznek olyan **nyomtatott vagy elektronikus kiadványokkal** (mint pl. **könyv, szoftver, CD, DVD, hangkazetta, videokazetta**, stb.), amelyek portálunk kínálatában még nem szerepelnek.

Mit nyújtunk a jelentkezők számára?

Portálunk folyamatosan növekvő látogatottsága biztosítja partnereink számára, hogy összehozza a keresletet a kínálattal. Ez a gyakorlatban azt jelenti, hogy a beszed.hu ténylegesen nem vesz részt az áruk értékesítésében, hiszen azt a kereskedők végzik a

befutott megrendelések alapján, hanem tulajdonképpen a potenciális vevők és kereskedők egymásra találását könnyíti meg.

Amennyiben úgy dönt, hogy termékeit nálunk (is) szeretné értékesíteni, úgy egy együttműködési szerződés keretében nyomatékosítjuk szándékainkat. Munkatársaink vállalják a szerződés mellékletét képező termékek feltöltését a portálra és azok árazását az Ön információi alapján. Partnereinknek a továbbiakban csupán annyi a dolga, hogy a portálon beérkezett megrendelések emailben továbbított kivonatát feldolgozza, és gondoskodik a termékek további sorsáról, úgymint a fizetés lebonyolítása, termékek kiszállítása ... stb.

Díjazás

Partnereink számára a belépés alapdíjakkal és kockázattal nem jár, saját fejlesztést nem kell eszközölni, hiszen portálunk infrastruktúráját használja. Egyedüli költsége az átküldött megrendelések után fizetendő jutalék.

A jutalék mértéke a beszéd.hu által az adott hónapban továbbított megrendelések nettó (ÁFA-t nem tartalmazó) értékének valamennyi %-a, melyet legkésőbb minden hónap 10. napján számlázunk ki partnereink felé. A százalék mértékét partnereinkkel történő egyedi megállapodásokban rögzítjük.

További információ

Wagner Balázs

Telefon: +36 70 33 27 110

Fax: +36 23 312 583

wagner.balazs@beszed.hu

<http://www.beszed.hu>